

---

## Programme de Formation

---

### Module 3 - Bloc 3 Manager et agir dans un contexte à fort enjeu

#### Organisation

---

**Durée :** 42 heures

**Mode d'organisation :** Présentiel

#### Contenu pédagogique

---



##### **Public visé**

**Avoir obligatoirement suivi le Module 2 Bloc 1**



##### **Objectifs pédagogiques**

**2 sessions de 3 jours**

Le bloc 3 vise à renforcer la capacité à négocier et à manager dans des environnements à forts enjeux, en maîtrisant les leviers d'influence, de décision et de gestion des tensions. Il permet également de développer une posture stable, lucide et stratégique, essentielle pour prendre des décisions justes, protéger la relation et garantir la performance collective sous pression.



##### **Description**

Le bloc 3 se concentre sur les compétences clés nécessaires pour négocier et manager efficacement dans des contextes où les enjeux sont élevés. Grâce à un programme de 6 jours, les participants apprendront à gérer la pression tout en maintenant une stabilité émotionnelle et à prendre des décisions pertinentes même en situation d'incertitude.



##### **Prérequis**

Avoir effectué/validé le Bloc 1 obligatoirement



##### **Modalités pédagogiques**

- Apports théoriques et partage d'expérience
- Exercices pratiques
- Challenges et mises en situation
- Travaux en petits groupes

