Programme de Formation

Module 3 - Bloc 3 Manager et agir dans un contexte à fort enjeu

Organisation

Durée : 42 heures

Mode d'organisation : Présentiel

Contenu pédagogique

Public visé

Avoir obligatoirement suivi le Module 2 Bloc 1

Objectifs pédagogiques

2 sessions de 3 jours

Le bloc 3 vise à renforcer la capacité à négocier et à manager dans des environnements à forts enjeux, en maîtrisant les leviers d'influence, de décision et de gestion des tensions.
Il permet également de développer une posture stable, lucide et stratégique, essentielle pour prendre des décisions justes, protéger la relation et garantir la performance collective sous pression.

Description

Le bloc 3 se concentre sur les compétences clés nécessaires pour négocier et manager efficacement dans des contextes où les enjeux sont élevés. Grâce à un programme de 6 jours, les participants apprendront à gérer la pression tout en maintenant une stabilité émotionnelle et à prendre des décisions pertinentes même en situation d'incertitude.

Prérequis

Avoir effectué/validé le Bloc 1 obligatoirement

Modalités pédagogiques

- Apports théoriques et partage d'expérience
- Exercices pratiques
- Challenges et mises en situation
- Travaux en petits groupes